



<b>Numéro de déclaration d'activité</b>	<b>82 26 01 467 26</b>
---	------------------------

**Intitulé de la formation :**

**MODULE – SOIN VISAGE Sensi'dra pour peaux sensibles / MODELAGE CORPS drainant**

**Les objectifs de la formation :**

Etre capable de réaliser des soins complets visages adaptés à chaque femme – des applications simples – des conseils et techniques adaptées - Prendre plaisir à apporter du bien-être pour un résultat immédiat.

**La durée :**

2 jours en salle de formation soit 8 heures par jour X 2 = 16 heures

**Le lieu :**

Bourg de péage/ Nantes/ Paris/ Bordeaux

**Le public concerné :**

**Esthéticiennes, praticien (ne) exerçant une fonction en relation avec le soin visage et le soin corps**

**Les pré-requis :**

Chefs d'entreprise et salarié(e)s, dans le domaine de la beauté et du cosmétique. Le stagiaire reconnaît posséder avant l'entrée en formation le niveau de connaissance suivant : diplôme d'esthétique

**Le nombre de participants maximum :** 12

**Le Tarif :** 35 Euros HT par HEURE et par STAGIAIRE



### **Les moyens pédagogiques :**

Exercices de mises en situation avec des produits, produits et matériels de soin pour réaliser des protocoles, supports photos, dossier technique remis au stagiaire, exposés théoriques et ateliers pratiques, démonstrations du formateur ; locaux = salles de séminaire

### **Descriptif du programme de formation**

**Introduction** : Tour de table pour une analyse des problématiques de chaque personne rencontrée sur cette thématique, des attentes personnelles des participant(e)s, permettant de déterminer des objectifs propres à chacun.

### **Objectifs de la formation**

- **Définition du concept naturel, biologique et innovant**
- **Caractéristiques morphologiques de la peau sensible**
- **Apprentissage du protocole et de manœuvres spécifiques de soin visage pour peaux sensibles**
- **Les questions à se poser avant de réaliser un soin pour peaux sensibles pour le visage**
- **Installation d'un espace personnalisé avec une thématique nouvelle et différente dans sa cabine**
- **Les atouts pour optimiser votre soin corps drainant**
- **Apprentissage du protocole et de manœuvres spécifiques de modelages drainantes pour le corps**
- **Les questions à se poser avant de réaliser un soin aux fonctions drainantes pour le corps**



## **JOUR 1 :**

- **LES PRODUITS : LES TEXTURES ET LES COMPOSANTS**

- Découverte des produits spécifiques visage :  
Apprentissage des ingrédients principaux, objectif et actions de ces derniers.
- Conseils et argumentations de conseil vente de produit cosmétiques pour le visage
- Proposer un concept de forfait soin, de cure dans le but d'atteindre un meilleur résultat

### **Atelier échange : mise en situation**

- Maîtrise et mise en situation de l'acte de conseiller et proposer en cabine de soin.

- **PRATIQUE ET REALISATION DE PROTOCOLE SOIN ET MODELAGE VISAGE POUR LES PEAUX SENSIBLES**

- Etude complète du protocole de soin alliant le visage, le regard et un soin pour les mains,
- Analyse et diagnostic du besoin de la peau et de la personne
- Méthode de traitement pour une peau sensible et réactive afin de l'accompagner à la stimuler
- Découverte et apprentissage des différentes manœuvres de modelages spécifiques peaux sensibles et réactives sur modèles

**Démonstration complète de la formatrice** de l'ensemble des produits et du protocole de modelage visage

### **Atelier pratique : : Utilisation des produits et mise en pratique du protocole et des manœuvres de modelage adaptées sur modèle**

Apprentissage des différentes manœuvres de modelages pour les peaux ayant besoin d'être rééquilibrées

### **Atelier échange : mise en situation**

Maîtrise et mise en situation de l'acte de conseiller et proposer en phase pré et post soin.

**Bilan de la journée, atelier échange** sur la phase théorique et sur la phase pratique



## **JOUR 2 :**

- **LES PRODUITS : LES TEXTURES ET LES COMPOSANTS**

- Découverte des produits spécifiques corps : Apprentissage des ingrédients principaux, objectif et actions de ces derniers.
  - Conseils et argumentations de conseil vente de produit cosmétiques pour le corps
  - Proposer un concept de forfait soin, de cure dans le but d'atteindre un meilleur résultat
- Maîtrise et mise en situation de l'acte de conseiller et proposer en cabine de soin.

### **Atelier échange : mise en situation**

- Maîtrise et mise en situation de l'acte de conseiller et proposer en cabine de soin.

- **PRATIQUE ET REALISATION DE PROTOCOLE SOIN ET MODELAGE POUR LE CORPS**

- Etude complète du protocole de soin corps à action drainante,
- Analyse et diagnostic du besoin de la personne
- Méthode de traitement pour une peau qui rencontre des problématiques de rétention d'eau
- Découverte et apprentissage des différentes manœuvres de modelages spécifiques drainantes et revitalisantes sur modèles

**Démonstration complète de la formatrice** de l'ensemble des produits et du protocole de modelage corps

### **Atelier pratique : : Utilisation des produits et mise en pratique du protocole et des manœuvres de modelage adaptées sur modèle**

Apprentissage des différentes manœuvres de modelages corporelles pour les personnes ayant besoin d'une action drainante

### **Atelier échange : mise en situation**

Maîtrise et mise en situation de l'acte de conseiller et proposer en phase pré et post soin.

**Bilan de la journée, atelier échange** sur la phase théorique et sur la phase pratique



### **La méthode pédagogique :**

La méthode pédagogique est basée sur **la révélation inter-active (R.I.A)** en d'autres termes :

***Je fais, je me trompe donc j'apprends !***

Cette formation étant à 80 % de la pratique, les 20 % de théorie seront expliqués à la suite d'exercices qui permettront aux stagiaires de mieux comprendre la raison de son non-résultat ou de son résultat.

### **Responsable Pédagogique et Formateur : Aurore PUAUX**

### **Suivi et évaluation :**

Une certification sera remise à l'issue de la formation.

Un questionnaire d'auto-évaluation est rempli en début et en fin de formation.

Un test de connaissance est réalisé pendant la formation après chaque journée.

Un débriefing est apporté en continu, soit de façon collective ou individuelle en fonction des participants qui permet l'évaluation par le formateur.